

PASIA株式会社

オンライン海外進出支援

昨今の新型コロナウイルス感染症の影響により、海外現地での販路開拓も厳しい状況となっております。
弊社では、今できることを最大限に活かし、対面商談に入る前段階として、オンラインでの海外進出支援サービスを提供しています。
ZOOMやTeams、Skype等会議システムを利用し、弊社独自のマッチングをサポートいたします。お客様の事業内容及び販路目的を丁寧にヒアリングし、マッチング候補の海外企業をご提案させていただきます。
よりスムーズで有意義なオンライン商談が行えるようバックアップいたします。

◆オンライン商談のメリット

POINT 1

商談の効率化

海外のクライアントとのビジネスがスムーズに進むだけでなく、移動時間の削減により生産性の向上にも繋がります。
また、オンライン商談では日程調整がしやすい為、1日に複数の企業との商談が可能となり、成約率の底上げが期待できます。

POINT 2

大幅なコスト削減

現地への渡航費、宿泊費等の経費は一切かかりません。
航空券や宿泊先の手配にかかる労力も抑えることができます。

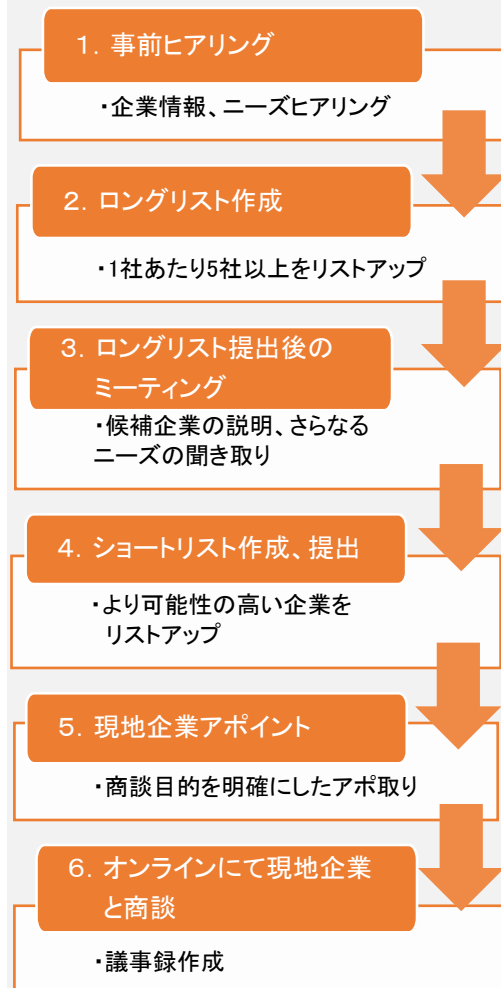
POINT 3

ペーパーレス化

ICTツールの画面共有機能を活用することで、画面上で商談に使う資料を共有することができます。印刷費・印刷時間の削減だけでなく、貴重な資料の紛失も防ぐことが可能となります。

支援対象国：インドネシア、ベトナム
シンガポール他

販路サポートモデルケース



海外営業代行

海外進出のカギは・・・パートナー開拓。より良い人間関係を構築できるかが重要な課題です。優良企業と出会い、連携する事が成功の秘訣であると考えております。弊社では各国に精通したスタッフが営業活動を代行いたします。インターネットからの問い合わせ対応や、アポ取り、展示会のフォロー、販路開拓、現場立会等、お客様の営業活動をご要望に応じて対応いたします。



市場調査

インドネシア・ベトナムの文化や習慣、規制等を熟知したスタッフがリアルで有益な情報を提供いたします。ベトナム・インドネシアで30万人以上のローカルユーザが登録するアプリを通じて現地のユーザに直接呼びかけることで、ベトナム・インドネシアでの市場調査、集客、求人、コンテンツ収集を圧倒的に安価で素早くできます。その他ニーズに応じ、直接現地の関係者に調査実施をカスタマイズも可能です。併せて、レポート作成、資料翻訳等、的確な情報を提供します。



その他のサービス

- 現地法人設立サポート
- VISA取得サポート
- 現地通訳手配
- 海外赴任者・海外出張者向け語学レッスンサポート 他

◆ 弊社の強み

1 柔軟性のある対応力・現場力

高いヒアリング力で課題を洗い出し、課題に合った解決策をカスタマイズし、ご提案いたします。また現地スタッフとも連携し、日々変化する世界情勢をタイムリーに反映いたします。

2 ネットワークと実績の豊富さ

独自のネットワークと関係機関との連携により、日本企業と海外企業のWin-Win Solutionを目指し、確度の高い販路開拓と効果的な事業を実現いたします。また、これまでの経験の中で培ったノウハウを活かし、マニュアルだけではできない各企業に応じたサービスを行ってまいります。

3 海外展開の各段階に対応したサービス

これから新規での海外ビジネス展開を考えていらっしゃる企業様はもちろん、既に進出済みであるが、「ネットワークがうまく構築できない」「営業先開拓がうまくいかない」等のお悩みをお持ちの企業様にも対応いたします。

◆ これまでの実績

2016年よりインドネシアに進出希望の中小企業をサポート。2018年4月からは公益財団法人東京都中小企業振興公社 TOKYO SMEサポートデスクインドネシアをジャカルタのPT. PASIA KONSULTANSIと連携し運営を継続中。これまで多数のインドネシア展開への相談を受け、現地企業との販売契約・OEM、現地法人設立などを達成している。

お客様のご要望に応じて、ご提案いたします。また、お見積もりのご依頼も承ります。お電話、またはメールにてお問い合わせください。

◆ お問い合わせ

PASIA株式会社

担当：市川、伊藤

URL: <http://pasia.co.jp/>

所在地: 東京都渋谷区上原1-3-5

SK代々木ビル301



☎ 03-6407-8013

✉ info@pasia.co.jp